

INTRODUCTION

Mission, vision, valeurs

smartclic®

Publicité & Communication



Smartclic est une agence de communication hors-média implantée en France et en Suisse. Depuis 10 ans, nous aidons les entreprises de toutes tailles et tous secteurs d'activité, à augmenter leur visibilité de marque sur le terrain, en plaçant l'humain au cœur de toute action de communication

Afin d'accélérer notre développement en France et d'accompagner nos succès sur un portefeuille de clients franchisés, nous recherchons un alternant Assistant Commercial Grands Comptes.

Nous recherchons une personne enthousiaste, organisée, dotée d'un excellent relationnel et d'une grande aisance orale.

Le poste est basé à Cagnes-sur-mer dans les Alpes Maritimes.

En rejoignant Smartclic, vous participerez à l'objectif ambitieux de notre agence : devenir l'un des acteurs majeurs de la communication hors-média en France et en Suisse d'ici à 2030.

RAISON D'ÊTRE	SMART CLIC est une agence de Communication HORS-MÉDIA Experte et Innovante , qui propose un Conseil et une offre de produits et services à tous types de clients , sur site, et qui contribue au développement économique et social des acteurs de son environnement métier			
MISSION	<i>Créateur de Visibilité</i> Aider chaque professionnel à mieux communiquer pour gagner en visibilité, en notoriété, et en efficacité commerciale			
VISION	Devenir l' un des acteurs majeurs de la Communication hors-média en France et à l'étranger d'ici à 2030.			
VALEURS	Nous nous engageons avec passion pour la satisfaction de nos clients Nous prenons soin de chaque collaborateur Nous tenons nos promesses Nous avons la <i>SmartAttitude</i>			
ATOUTS	EXPERTISE NOVATRICE	CROISSANCE RESPONSABLE	CONSEIL DE PROXIMITÉ	ESPRIT D'ÉQUIPE

SMART OFFICE, À Cagnes-sur-mer



FICHE DE POSTE

Assistant(e) Clientèle Grands Comptes

VOS RESPONSABILITES

- > Participation à la rédaction et mise en œuvre des stratégies de développement commercial sectorielles
- > Gestion d'un portefeuille de clients existants en back-office
- > Assistance à la préparation/rédaction des propositions commerciales
- > Contribution au pilotage des projets « end-to-end » : de la vente à la gestion complète du projet
- > Présentation de la société et véhicule de notre image en accord avec notre culture et nos valeurs
- > Relais d'informations / campagnes auprès des clients
- > Échanges de bonnes pratiques avec vos homologues
- > Identification d'opportunités de développement

CHAMPS D'APPLICATIONS

CLIENTÈLES CIBLÉES

- > Grands Comptes / PME

TYPES DE SECTEURS

- > Secteurs d'activité prioritaires

VOTRE ENVIRONNEMENT

RESPONSABLE HIERARCHIQUE

- > Key Account Manager

PRINCIPAUX LIENS INTERNES & EXTERNES

- > Clients
- > Fournisseurs
- > Chef(fe) de projets & graphistes
- > Direction Commerciale



FICHE DE POSTE

Assistant(e) Clientèle Grands Comptes

LE PROFIL QUE NOUS RECHERCHONS

COMPETENCES, ACQUIS

- > Spécialisation en commerce (techniques de vente & négociation)
- > Qualifié dans le domaine de la négociation commerciale
- > Maîtrise de l'outil informatique
- > Très bonne maîtrise du Pack Office

QUALITES / APTITUDES

- > Capital confiance, sympathie & dynamisme
- > Sens de l'écoute, attention au détail et à la qualité, aisance relationnelle supérieure au téléphone
- > Créativité et audace pour trouver des solutions aux besoins clients
- > Patience et persévérance, diplomatie
- > Esprit d'équipe et autonomie
- > Grandes capacités d'organisation
- > Forte implication requise

EXPERIENCE

- > BAC +2 minimum dans le secteur du commerce

LOCALISATION

- > Poste basé à Cagnes-sur-mer (06800)

CONTRAT & REMUNERATION

CONTRAT

- > Aternance d'1 an

REMUNERATION

- > À confirmer selon âge et niveau des études





**VOUS ÊTES
L'OISEAU RARE,
UNE GOLDEN PÉPITE,
OU TOUT
SIMPLEMENT SMART ?**

VOTRE PROFIL NOUS INTÉRESSE !

CONSIGNES POUR POSTULER

CV + Lettre de motivation non manuscrite



Tél. 04 93 59 19 96 - email : recrutement@smart-clic.fr

WWW.SMART-CLIC.FR